

NO KAD PENGENALAN

NO KAD FENCE

Nama Pelajar :

Tingkatan :



MAJLIS PENGETUA SEKOLAH MALAYSIA (MPSM)
(CAWANGAN KELANTAN)

**MODUL KOLEKSI ITEM
PERCUBAAN SPM
2019**

PERNIAGAAN
KERTAS 2

MASA : DUA JAM LIMA BELAS MINIT

JANGAN BUKA KERTAS SOALAN INI SEHINGGA DIBERITAHU

1. *Kertas peperiksaan ini terdiri dari Bahagian A, Bahagian B dan Bahagian C.*
2. *Bahagian A, Bahagian B dan Bahagian C hendaklah ditulis pada helaian tambahan.*
3. *Anda dibenarkan menggunakan Kalkulator saintifik*

Untuk kegunaan Pemeriksa			
Bahagian	Soalan	Markah Penuh	Markah diperolehi
A	1	10	
	2	10	
	3	10	
	4	10	
	5	10	
	6	10	
B	7	15	
	8	15	
	9	15	
C	10	20	
JUMLAH		100	

Kertas soalan ini mengandungi 10 halaman bercetak

Bahagian A

[50 markah]

Jawab mana-mana lima soalan daripada bahagian ini.

- 1 (a) Gambar 1 menunjukkan dua jenis aktiviti perniagaan.



Gambar 1

Jelaskan perbezaan di antara dua aktiviti perniagaan tersebut.

(4 markah)

- (b) Apakah maksud harga bawah kos bagi kaedah jualan dalam organisasi bukan bermotifkan untung (OBBU)? (2 markah)
- (c) Mengapakah seseorang peniaga bercadang mengambil rakan kongsi dalam perniagaannya? (4 markah)

- 2 (a) Maklumat berikut berkaitan Encik Kamal.

- Mencebur diri dalam industri penternakan arnab pedaging
- Daging arnab diproses menjadi sate

Terangkan sektor yang terlibat berdasarkan maklumat tersebut.

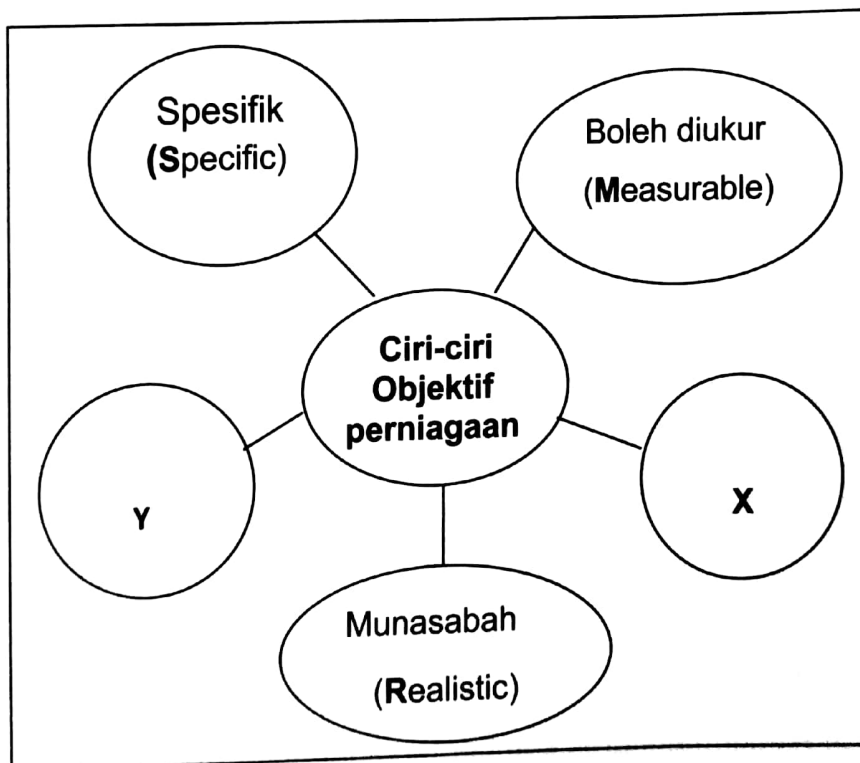
(4 markah)

- (b) Inflasi merupakan satu keadaan di mana kenaikan harga barang secara berterusan dalam sesebuah ekonomi.

Bagaimanakah kaedah meningkatkan kadar faedah dapat membantu mengatasi masalah ekonomi di atas? (3 markah)

- (c) Jelaskan maksud syer pasaran. (3 markah)

- 3 (a) Rajah 1 berkaitan dengan ciri objektif perniagaan



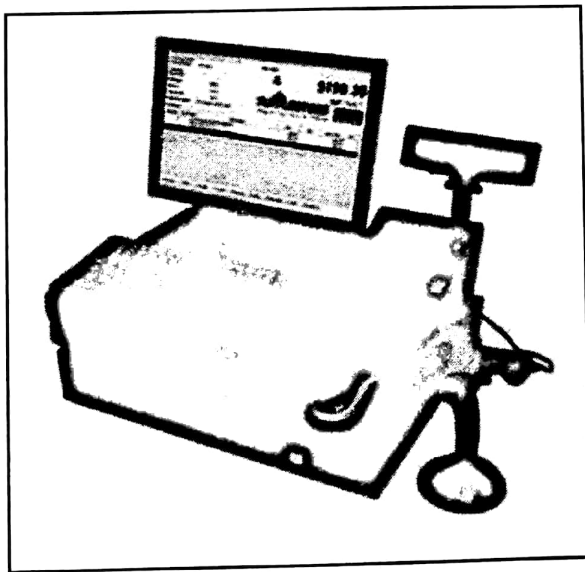
Rajah 1

Terangkan X dan Y.

(4 markah)

- (b) Terangkan dua faktor bagi menentukan sistem penggajian.
(4 markah)
- (c) Jelaskan kegunaan carta organisasi dalam sesebuah perniagaan.
(2 markah)

- 4 (a) Jelaskan peranan perancangan sumber manusia dalam bahagian fungsian pengurusan sumber manusia. (3 markah)
- (b) Apakah bentuk tindakan yang boleh diambil oleh pihak pengurusan sumber manusia terhadap pekerja yang melakukan kesalahan disiplin? (3 markah)
- (c) Jelaskan tujuan bahagian fungsian teknologi maklumat dan komunikasi (ICT) dalam perniagaan. (4 markah)
- 5 (a) Gambar 2 menunjukkan sejenis peralatan yang digunakan dalam sebuah perniagaan.



Gambar 2

- Terangkan prosedur mengurus sumber tersebut. (4 markah)

- (b) Jelaskan sumber pembiayaan berikut :
- (i) Sewa beli (2 markah)
 - (ii) Pemfaktoran (2 markah)
- (c) Bagaimana Syarikat Jaminan Kredit Malaysia (CGC) membantu usahawan ? (2 markah)
- 6 (a) Bezakan kos tetap dan kos berubah. (4 markah)
- (b) Jelaskan peranan usahawan kepada masyarakat. (3 markah)
- (c) Jelaskan tujuan pemasaran dalam perniagaan. (3 markah)

Bahagian B

[30 markah]

Jawab mana-mana dua soalan daripada bahagian ini.

- 7 (a) Gambar 3 menunjukkan logo sebuah perniagaan.



Gambar 3

Encik Sanusi bercadang menjadi francaisi kepada perniagaan berlogo di atas.

Pada pendapat anda mengapakah beliau berbuat demikian?

(7 markah)

- b) Encik Azuan seorang pengurus syarikat menghadiri mesyuarat di Kuala Lumpur. Beliau menghubungi setiausahanya Cik Aida melalui telefon bimbit dan meminta menghantar laporan kewangan melalui e-mel.
Dengan bantuan gambarajah, jelaskan proses komunikasi yang berlaku antara Encik Azuan dan Cik Nadia.

(8 markah)

- 8 (a) Pemilik Butik D'Anggun menjual kain batik kepada pelanggannya dengan harga RM160 sepasang. Kos yang terlibat dalam menghasilkan kain batik tersebut adalah seperti berikut:

Kos tetap	RM18,000.00
Kos berubah seunit	RM60.00

- i Apakah maksud titik pulang modal? (3 markah)
- ii Hitung berapa pasanglah kain batik yang perlu dijual agar Butik D'Anggun tidak rugi? (4 markah)

- (b) Puan Rozita baru dilantik sebagai Pegawai Pemasaran di sebuah syarikat pengeluar produk kosmetik, Terangkan peranan Puan Rozita bagi memastikan campuran pemasaran yang berkesan untuk syarikat tersebut. (8 markah)

- 9 Petikan dari keratan akhbar berikut berkaitan dengan pendaftaran perniagaan.

29 Mei 2017 3:00 AM

MELAKA 28 Mei - Suruhanjaya Syarikat Malaysia (SSM) akan mewajibkan semua peniaga dalam talian yang menjalankan perniagaan melalui pasaran dalam internet atau menerusi syarikat e-dagang seperti Lazada, berdaftar dengan SSM dalam tempoh enam bulan akan datang.

Ketua Pegawai Eksekutif SSM, Datuk Zahrah Abd. Wahab Fenner berkata, langkah berkenaan yang turut menepati Akta Pendaftaran Perniagaan 1956, bertujuan melindungi pengguna daripada ditipu selain memberi jaminan kepada pembeli.

- (a) Pada pendapat anda, apakah faedah kepada peniaga dan pengguna berikutan arahan dari Suruhanjaya Syarikat Malaysia (SSM) di atas ? (8 markah)
- (b) Jelaskan tanggungjawab yang perlu dipatuhi oleh usahawan setelah pendaftaran perniagaan mereka diluluskan oleh suruhanjaya berkenaan. (7 markah)

Bahagian C**[20 markah]***Soalan ini wajib dijawab.*

- 10 Agronas Enterprise adalah sebuah syarikat yang menjalankan projek penanaman nanas MD2. Encik Azmi selaku pengurus besar telah memulakan aktiviti tersebut di tanah seluas lima ekar sejak lima tahun yang lalu. Oleh kerana sambutan yang menggalakkan, beliau bercadang meluaskan kawasan penanaman. Beliau memerlukan jentolak untuk membersihkan kawasan seluas sepuluh ekar lagi. Masalah kewangan menjadikan projek tambahan belum dijalankan. Lagipun beliau tidak berniat untuk membeli jentolak tersebut.

Visi Agronas Enterprise ialah “Berusaha menjadi pembekal nanas MD2 utama di Kelantan” dan misinya pula ialah “Menawarkan nanas kepada masyarakat dengan harga berpatutan dan kualiti terbaik.”

Untuk merealisasikan matlamat dan objektif tersebut, seramai dua puluh orang penduduk tempatan telah diambil bekerja dalam pelbagai bidang.

Persaingan sengit dalam bidang penanaman nanas menyebabkan Agronas Enterprise menghadapi pelbagai masalah. Maklumat berikut berkaitan perkembangan Agronas Enterprise yang menyebabkan matlamat dan objektif sukar dicapai.

Butiran	Tahun		
	2016	2017	2018
Bilangan pekerja	20	20	13
Jumlah jualan	RM550 000	RM750 000	RM350 000
Keluasan tanah	Lima ekar	Lima ekar	Lima ekar

Pada awal tahun 2019, Encik Azmi berjaya menghasilkan serat dari daun nanas. Pengeluaran serat ini telah mendapat banyak tempahan dari pengimport luar negara untuk dijadikan bahan utama dalam industri pakaian, beg dan kasut.

Beliau telah menggunakan kemudahan teknologi maklumat dan komunikasi (ICT) untuk melancarkan perjalanan pengurusan perniagaan Agronas Enterprise. Kini Encik Azmi telah berjaya menaikkan semula nama Agronas Enterprise sehingga ke peringkat antarabangsa.

Berdasarkan kes di atas, jawab soalan-soalan berikut:

- (a) Berikan cadangan kepada Encik Azmi cara mengatasi masalah kewangan berkaitan pembersihan tapak penanaman tersebut. (4 markah)
- (b) Jelaskan kesan yang dihadapi oleh Agronas Enterprise akibat daripada kegagalan dalam mencapai matlamat dan objektif perniagaan mereka. (4markah)
- (c) Apakah langkah-langkah yang perlu Encik Azmi ambil untuk memastikan mereka mampu mencapai matlamat dan objektif dalam perniagaan? (6 markah)
- (d) Terdapat satu ciri keperibadian yang unggul pada diri Encik Azmi berkaitan penghasilan serat dari daun nanas. Bincangkan. (3 markah)
- (e) Bagaimana kemudahan teknologi maklumat dan komunikasi (ICT) membantu perniagaan Agronas Enterprise? (3 markah)

KERTAS PEPERIKSAAN TAMAT